



СТОЛИЦА - ГОРОД РАБОЧИЙ

Светлана ПИЛЮГИНА,
журналист

Многие газеты пестрят объявлениями: требуются швеи, слесари, электрики, продавцы - короче, рабочие и специалисты среднего звена. Готовят их средние специальные заведения и профессиональные учреждения, иначе ССУЗы и ПУ.

Насколько профессионально сориентированы их учащиеся? Как они оценивают свою профессиональную подготовку? Каковы устремления и запросы? На эти и другие вопросы ответило исследование, которое провели среди учащихся ССУЗ и ПУ сотрудники Научно-аналитического центра социальных проблем муниципального управления Академии труда и социальных отношений.

Оказалось, 46,8 процента тех, кто учится в ССУЗ, и 42,6 процента из ПУ считают полученный багаж знаний и навыков достаточным для трудоустройства. Однако и неудовлетворенных ими соответственно 38

и 32 процента. Отвечая на вопрос, какие дисциплины следует добавить в программу обучения, обе группы высказались прежде всего за увеличение объема практических знаний, числа предметов по специальности, по новым информационным технологиям, иностранному языку. Что важно, замечания учащихся к программам обучения совпадают с претензиями работодателей к уровню профподготовки молодых специалистов.

Многие ребята собираются продолжить учебу: начать работать сразу после окончания учебного заведения планируют лишь 17,5 процента учащихся профучилищ и 9,4 процента - ССУЗов. Почти 62 процента выпускников заявляют, что останутся верны избранной специальности. Немало и тех, кто затруднился с ответом относительно планов на будущее: это говорит о том, что процесс профессионального самоопреде-

ления молодежи во многом еще носит стихийный характер. Не стремятся трудоустроиться ребята по специальностям приборостроение, машиностроение, электроника, экология, хотя Москва в специалистах именно такого профиля особо нуждается. Зато приоритетны в планах выпускников финансы и страхование, спорт, торговля, культура.

Меньшей популярностью пользуются специальности в сферах образования, транспорта и связи, строительстве, медицине. Меньше 2,8 процента ответов набрали химическая и нефтехимическая промышленность, машиностроение, металлообработка, легкая, пищевая промышленность. Еще меньше - такие отрасли, как топливная, металлургия и, увы, жилищно-коммунальное хозяйство...

Что является определяющим для молодых людей при поиске работы? Для тех, кто учится в колледже или профучилище, на первом месте стоит заработная плата. Далее идут возможность профессионального роста и интересная работа. Однако, выбирая будущую профессию, многие имеют смутное представление о том, сколько они будут получать.

Например, в училищах, где готовят работников ЖКХ, очень развита преемственность поко-

лений. Понятно, отец не посоветует своему сыну выбирать плохую работу. Тот же работник коммунального хозяйства - пусть и не самый высокооплачиваемый специалист, но на 10 тысяч рублей он рассчитывать вполне может. Кроме того, есть перспективы приложить руки помимо основного места работы.

Скоро в Москве на базе центра обучения «Профессионал» будет создан полигон для профессиональной подготовки работников сферы жилищно-коммунальных услуг. Об этом сообщил руководитель Департамента поддержки и развития малого предпринимательства города Евгений Егоров. Он отметил, что речь идет не о руководящем составе, а о рабочих специальностях. «На сегодняшний день в системе ЖКХ мало квалифицированных слесарей», - сказал Е. Егоров. И добавил, что создаваемый учебный центр прекрасно оснащен, закончив образование, человек выходит высококлассным специалистом.

Увы, сегодня из учащихся ССУЗов только 2,4 процента намерены пойти в рабочие. Среди учащихся профтехучилищ предпочитают быть рабочими примерно 26-27 процентов.

Практически все учебные заведения оказывают посильную помощь в трудоустройстве своих питомцев. Однако далеко не все учащиеся знают об этом. Чаще всего молодые люди получают информацию от знакомых и родственников (43 процента). Затем - из средств массовой информации и Интернета (17,7 и 16,6 процента соответственно). На третьем месте - молодежные ярмарки вакансий и городские службы занятости. А на последнем - агентства по трудоустройству, уличная реклама, распространители информации в людных местах.

Любопытен такой факт: те, кто претендует на невысокую зарплату, в качестве источни-

ка информации используют лишь городскую службу занятости. Выпускники ССУЗов, предполагающие стать рабочими, не пользуются услугами негосударственных агентств и молодежных ярмарок вакансий. Зато более 7 процентов учащихся ПТУ пытаются найти там работу.

Выводы из этого исследования, как видим, не самые утешительные. Когда темпы экономического развития устойчиво сохраняются на уровне выше 4 процентов в год, а демографическая ситуация усложняется - Россия в ближайшие годы может вместо безработицы ощутить острый дефицит кадров, в том числе квалифицированных рабочих. Значит, культ рабочего человека снова должен быть востребован - со всеми моральными и материальными составляющими.

ВАКАНСИИ ГОРОДСКОГО ХОЗЯЙСТВА, пользующиеся устойчивым спросом на рынке труда в августе

Водитель автотранспорта - 9591
Дворник, уборщик - 5640
Грузчик, подсобный рабочий - 4844
Каменщик, облицовщик-плиточник - 2621
Слесарь-сантехник - 2558
Электромонтер - 2326
Столяр-плотник - 2557
Электрогазосварщик - 2269
Маяр - 1864

Слесарь-ремонтник - 1678
Бетонщик, арматурщик - 1576
Рабочий по благоустройству - 1454
Монтажник - 1392
Токарь - 1253
Штукатур - 1229
Фрезеровщик - 752

(Из банка вакансий
Московской службы занятости)

Большинство из нас живет в многоквартирных домах, но равноправными партнерами в отношениях с организациями, предоставляющими коммунальные услуги, мы так и не стали. Мы разобщены и не можем контролировать ни качество услуг, ни обоснованность тарифов, не в состоянии отстаивать свои права в суде. Решать подобные проблемы нам предлагают с помощью ТСЖ, но успехи в этом направлении невелики: пока удалось привлечь в товарищества всего один процент населения. Люди, придя домой с работы, хотят отдохнуть, а не заниматься коммунальными делами. Поэтому далеко не все ТСЖ соответствуют своему назначению: нередко вместо поисков частной управляющей компании жильцы приходят в свой же собственный ДЕЗ, где по-прежнему не могут решить никакие более или менее серьезные вопросы.

Такая картина не только у нас. В США, например, ТСЖ объединяют не более 7 процентов домохозяйств, а в Швеции приватизация отдельных квартир и вовсе запрещена. В России положение еще хуже, потому что культура жилых сообществ в многоквартирных домах не развита, а сельские общинные обычаи на городской почве не прижились. Но если мы хо-



СОСЕДИ ИЗ ВСЕХ ПОДЪЕЗДОВ, ОБЪЕДИНЯЙТЕСЬ!

Игорь БАШМАКОВ,
исполнительный директор Центра
по эффективному использованию энергии

тим жить в подъезде не сами по себе, а как некое сообщество, то должны уметь самоорганизовываться, чтобы стать силой: не просто плательщиками, а коллективными покупателями услуг. И для этой цели ТСЖ - вовсе не единственный вариант.

Имеется, например, опыт муниципальных домов, которые обслуживает обычный ДЕЗ, но жильцы тем не менее умудряются устраивать совместный быт. Собрали деньги на ремонт, посадили на входе консьержку - и порядок в подъезде удается сохранить. Организовали систему видеонаблюдения - и в доме стало не только чисто, но и спокойно.

Это, как вы понимаете, вариант недорогой. Но есть и другие - напри-

мер, создание органов территориального общественного самоуправления (ТОС), в том числе домовых комитетов, которые становятся школой управления, учат умению совместно решать простейшие бытовые проблемы - такие, как приемка работ после капитального ремонта или благоустройства территории, контроль за финансовыми расходами, информирование жильцов и т.п. Те, у кого есть энергия и желание потрудиться на общее благо, могут представлять интересы квартиросъемщиков при обсуждении планов работ, проверять их качество.

Мы предлагаем еще одну форму сотрудничества - товарищество по оплате коммунальных услуг (ТОКУ).

Это гораздо более простая форма самоорганизации населения, чем ТСЖ. Речь идет о добровольном объединении жителей одного дома (не обязательно всех квартир) для заключения договора с энергосервисной компанией. Жильцы нанимают ее для обеспечения качественных коммунальных услуг с минимальными затратами. Члены товарищества платят за уровень комфорта, а компания в свою очередь платит поставщикам за потребляемые услуги по приборам учета, потому что переход к полной оплате стимулирует тепло- и водоснабжающие организации к повышению затрат. Задача компании - эффективно эксплуатировать общедомовые системы, и потому она не только сама заботится об энергосбережении, но и через систему скидок побуждает жильцов к рациональному использованию ресурсов. Сейчас мы реализуем такой проект в Череповце.

Жаль, что никто в стране не занимается формированием духа добрососедства, без которого никакой ре-

формы ЖКХ не получится. Люди не решат ни одного вопроса, пока не поймут, что должны уметь самоорганизоваться. Но если за рубежом культура жилых сообществ формировалась много лет, то наши попытки обогнать время, насаждая ТСЖ, зачастую приносит больше вреда, чем пользы, сея недоверие к этой новой системе управления. Между тем для согласования интересов жителей при управлении жильем форма собственности не важна. Например, в Швеции существует очень мощное движение не собственников жилья, а именно квартиросъемщиков, которое стало одной из опор гражданского общества в стране. Это не партия, но с ней считаются все партии, потому что жильцы - избиратели.

Важнейшая задача нашей коммунальной реформы - превратить потребителя в покупателя, наделенного рыночными правами. Когда мы начнем действовать организованно, с нами начнут считаться не только коммунальщики.



ТАЙМ-АУТ ПОД ГРОХОТ РАЗРЫВОВ

Михаил АЛЕКСАНДРОВ,
заведующий отделом Закавказья
Института стран СНГ,
доктор политологии

После визита в Москву министра обороны Грузии Георгия Барамидзе и обещания Тбилиси вывести из зоны грузино-осетинского конфликта все свои вооруженные формирования ситуация в регионе особо не изменилась. Стрельба в Цхинвали продолжается и, похоже, будет продолжаться вне зависимости от миролюбивых слов. Правда, официальные лица из Тбилиси теперь приносят извинения пострадавшим от обстрелов юго-осетинским жителям, но, увы, ни разу не одернули тех своих сограждан, кому неместно показывать, кто дома хозяин.

Между тем со стороны Грузии мы наблюдаем активные дипломатические шаги. Чем они вызваны? Тем, что Михаил Саакашвили понял: он дошел до определенного рубежа, когда надо принимать решение. Молодой президент стоит перед выбором: либо продолжать наступательную политику, либо менять стратегическое решение территориальной проблемы. Надо полагать, в грузинском руководстве сейчас возобладало мнение, что стоит временно отступить, потому как ресурсов и международной поддержки для осуществления силовой акции в

Южной Осетии у Тбилиси недостаточно, а перспектив выиграть войну попросту нет: в такой войне, как показал опыт начала 90-х, победителей быть не может.

Вовсе не случайно это происходит после визита Саакашвили в Соединенные Штаты, где он пытался заручиться поддержкой силовой акции в отношении Цхинвали. Судя по всему, санкцию на такую акцию он не получил. Это не значит, что американцы отказали ему в симпатии. США поддерживают амбициозного грузинского лидера в восстановлении территориальной целостности республики, но не допускают развития ситуации по военному сценарию.

В США, на мой взгляд, лучше своего кавказского партнера понимают, что перевод конфликта в горячую стадию - это неизбежный крах его режима. Каких-то серьезных возможностей помочь ему у США сейчас нет. Если начнет-

ся война, ни экономика Грузии, ни ее вооруженные силы долго не выдержат. Между тем рядом проходит трубопровод Баку - Тбилиси - Джейхан, на который Запад возлагает определенные надежды. И понятно, что дестабилизация ему совершенно ни к чему. Поэтому американцы, видимо, и остудили пылкого лидера «революции роз».

Но это не значит, что в Тбилиси отказались от решительных намерений. Грузия спешит сейчас нарастить свой боевой потенциал. Ведь для победоносной войны мало танков, пушек, самолетов - необходимы еще запчасти, горючее, снаряды, квалифицированные кадры. По существу, идет ускоренное вооружение Грузии. Все это не может не вызывать озабоченности у соседей. Абхазцы и осетины прямо говорят, что американцы создают в Грузии военный кулак, который в подходящий момент может быть обрушен

на Сухуми и Цхинвали. Думаю, что российский МИД должен решительно поставить вопрос о том, чтобы прекратить поставки каких бы то ни было вооружений в зону конфликта, по крайней мере наступательных. Речь не о том, чтобы играть мускулами, но реагировать надо на каждый конкретный случай нарушения духа сотрудничества в рамках СНГ. Те же Соединенные Штаты считают своим долгом критиковать Россию за поставки вооружений: в Индию мы ракеты продали - им не нравится, в Судан самолеты - не нравятся, помогаем Ирану строить мирный ядерный реактор - и это не по душе. А у нас под носом формируется военный кулак, с которым, не дай бог, нашим миротворцам придется иметь дело, - и мы нередко молчим по принципу «худой мир лучше доброй ссоры».

Между тем тот же Саакашвили дипломатически ведет себя очень грамотно. Он даже нас,

россиян, разделил. Дескать, у нас тут и «партия войны» есть, и люди, которые выступают за дружбу с Грузией. Недавно он заявил, что грузинскую диаспору надо привлечь к активному лоббированию интересов Грузии в России. В СНГ он пытается делать ставку на те государства, у которых есть какие-то проблемы с Россией - в частности, на Украину. То есть надо попытку сколотить единомышленников, чтобы усилить дипломатическое, политическое давление на Россию.

И надо сказать, что оно приносит свои плоды. Все чаще в российских СМИ слышны мнения о том, будто речь идет исключительно о внутригрузинских делах, а у нас, мол, на Кавказе и «своих» проблем хватает...

Эта обывательская ограниченность возобладала у нас в последнее десятилетие прошлого века на уровне государственной политики. Но, как заметил недавно Владимир Путин, за наши национальные интересы никто за нас бороться не станет.